



## Relations Suisse-Chine: développer les échanges en affirmant nos valeurs

La montée en puissance de la Chine a permis à des millions de personnes de sortir de la pauvreté et a ouvert de nouvelles opportunités commerciales à des pays comme la Suisse. Cependant, la politique dure du gouvernement chinois irrite de plus en plus l'Occident. Dans son nouveau dossier politique, economiesuisse esquisse la stratégie à suivre avec l'empire du Milieu.

Au cours des dernières décennies, l'économie mondiale a largement bénéficié de l'essor rapide de la Chine. Le développement de l'économie chinoise a permis de faire reculer de plus de 75% le ratio de la population mondiale vivant dans l'extrême pauvreté, entre 1981 et 2017. La Chine fait également de grands progrès dans le domaine de l'écologie: les émissions de CO2 par habitant sont en baisse depuis des années. Cette modernisation très rapide contraste avec une attitude conflictuelle sur la scène internationale et une situation critique en lien avec les droits de l'homme. L'un et l'autre suscitent de plus en plus de critiques et d'appels à des sanctions - également en Suisse.

Toutefois, comme le montre economiesuisse dans son nouveau dossier sur la Chine, des mesures répressives seraient contre-productives. Les bonnes relations que la Suisse entretient depuis longtemps avec la Chine offrent de meilleures chances de parvenir à des progrès. Comme le souligne le Conseil fédéral dans sa stratégie concernant la Chine, la Suisse, en tant que partenaire fiable, doit affirmer ses visions et ses valeurs de manière constructive et tenace dans le cadre du dialogue en place. Avec Genève comme siège de nombreuses organisations internationales, elle offre en outre une importante plateforme de dialogue, qu'il

faut renforcer. Au lieu de durcir les positions en recourant à des blocages et à des sanctions, il vaut mieux continuer à développer les bonnes relations économiques et améliorer l'accès des entreprises suisses au marché chinois.

[Ouvrir le dossier politique](#)